



НАЦІОНАЛЬНИЙ БАНК УКРАЇНИ

A9. Cashless economy

Концепція проекту



Поточна ситуація

Історична спадщина

- В Україні **низький рівень проникнення безготікових розрахунків**. Серед більшості розвинутих країн Україна виділяється високим показником співвідношення готікової маси до ВВП (14,6 % у 2015 р.)
- **Високий рівень готівки в обороті** гальмує ріст економіки, знижує рівень прозорості та затримує активний розвиток сучасних сервісів та технологій
- **Високий рівень тіньової економіки** в країні та низький рівень довіри до банків забезпечує попит на готівку

Звички та поведінка споживачів

- Спостерігається **стабільний позитивний тренд зростання частки безготікових операцій** – нові покоління клієнтів створюють попит на сучасні банківські сервіси
- Проте, більше 2/3 готівки, що знаходиться в обігу, знята в банкоматах держателями платіжних карток замість їх використання у безготікових транзакціях

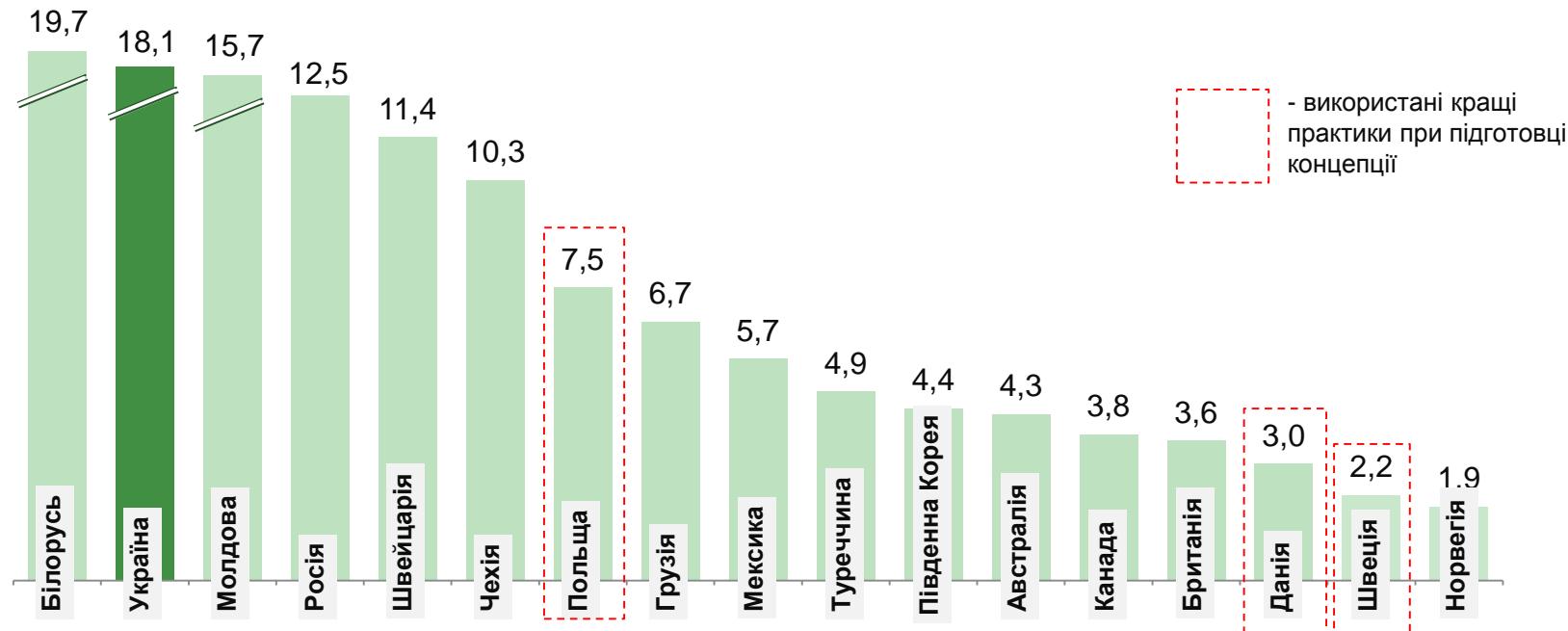
Низький рівень розвитку інфраструктури

- **Інфраструктура менш розвинута, ніж в країнах Європи.** В Україні високе проникнення банкоматів, проте за іншими показниками (мережа POS-терміналів, кількість безготікових операцій серед населення) країна суттєво відстає
- Встановлені розміри лімітів готікових розрахунків **значно перевищують європейські норми**



Україна належить до групи країн з високим показником рівня готівки в економіці

Співвідношення М0 до ВВП у світі у 2014 році, %¹⁾



- Рівень готівки залежить від багатьох факторів:
 - рівень розвитку економіки та рівень розвитку безготівкових платежів
 - частка тіньового сектору
 - рівень проникнення термінальної мережі
 - культура, рівень грамотності населення та мотивація
- Низький показник співвідношення М0 до ВВП для країн Західної Європи пов'язаний з тривалим процесом змін у традиціях використання готівки

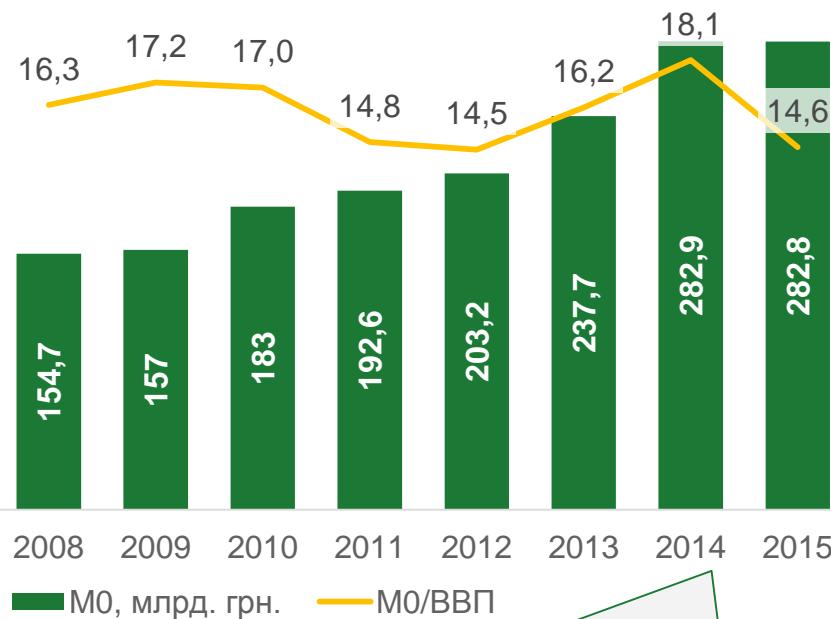


Розвинуті країни знижують рівень використання готівки, що сприяє росту економіки, підвищує рівень прозорості та спонукає до активного розвитку сучасних сервісів та технологій



В Україні у 2015 році співвідношення М0 до ВВП зменшилось, втім обсяг готівки в обороті залишився без змін

Динаміка співвідношення М0 до ВВП в Україні, %¹⁾



Загальний об'єм готівки поза банками залишається
найвищим за всю історію

Коментар

- Історично протягом багатьох років в Україні спостерігався чіткий ріст показника М0
- З поступовим відновленням економіки після фінансової кризи у 2010 році спостерігалось зростання номінального ВВП, темпи якого компенсували одночасне зростання М0 – співвідношення М0/ВВП отримало спадаючий тренд
- У 2015 році відбувся ріст номінального ВВП, в той час, як об'єм агрегату М0 практично не змінився. Факторами є відмова населення від готівкової гривні з конвертацією коштів в готівковий долар, а також дезінтеграція з системи готівкового обігу Донецької та Луганської областей. Останній фактор призвів до скорочення М0 на 80 млрд. гривень. За умови такого ж розміру ВВП співвідношення М0/ВВП становило б 18,6%.



Необхідна комплексна програма переведення обігу коштів з готівкової в безготівкову форму



Розвиток безготівкових розрахунків досягався завдяки цілеспрямованій державній політиці

Попит на готівку



Польща

- Національна програма із розвитку безготівкового обігу за підтримки уряду

Розвиток безготівкових транзакцій

- Стимулювання конкуренції на ринку платіжних послуг та безготівкових розрахунків
- Сприяння розвитку інноваційних платіжних інструментів

Інфраструктура

- Розширено платіжну інфраструктуру та мережу прийому безготівкових оплат

Звички споживачів та мотивація

- Зміна ментальних бар'єрів і платіжних звичок споживачів, підприємств, держустанов в бік ширшого використання безготівкової форми оплати



Данія

- Заборона для підприємств роздрібної торгівлі приймати готівку

- Розвиток мобільних платежів та мобільних додатків (MobilePay)

- Картки приймаються всюди, включаючи малий бізнес та благодійні внески у церквах
- У п'яти з шести найбільших банків працюють безготівкові банківські відділення

- Підвищення безпеки безготівкових розрахунків



Швеція

- ЦБ не надає послуг з транспортування готівки
- СІТ компанії відповідають за супровождження обігу готівки

- Створення умов більш простого обігу безготівки ніж готівки

- Громадський транспорт та паркінги не приймають готівку
- Працюють безготівкові банківські відділення

- Інформаційні акції «проти готівки»
- Компанії та банки сприймають готівку як затратну та ризикову



Розвинуті країни світу вже подолали проблеми з якими Україна стикається зараз, їх досвід може бути використано при розробці аналогічної програми в Україні



Візія обігу коштів в економіці України в 2020 році

	2014	2015	2020 ¹⁾
М0/ВВП, %	18,1	14,6	7,5
Безготівкові розрахунки ²⁾ , %	25	31	55
POS тис.шт. млн. чол.	4,7	4,5	11,0
НПС «Простір» ³⁾ , %	1,46	0,73	30

- Домогосподарства, підприємства та державні інституції використовують безготівкові платіжні засоби, включаючи інноваційні платіжні інструменти, обізнано та звично, із розумінням їх ефективності та безпеки здійснення платежів
- Створені усі умови для безпечного та вигідного здійснення безготівкових взаєморозрахунків та існування сучасної і конкурентоздатної національної платіжної системи
- Відсутні будь-які бар'єри у доступі та використанні платіжних сервісів, що забезпечують безготівкове здійснення транзакцій

Джерело:

¹⁾ Попередній прогноз

³⁾ Частка НПС до загальної кількості активних карт в обігу

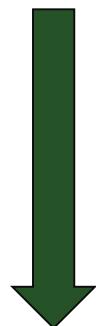
²⁾ Карткові операції за обсягом



Успішна реалізація проекту лежить у гармонійному поєднанні впливу на усі елементи системи

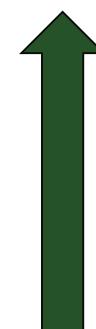
1 Попит на готівку

- Підвищення вартості готівкових коштів
- Зниження граничної суми розрахунку готівкою
- Економічні стимули для розвитку СІТ компаній



2 Розвиток безготівкових транзакцій

- Подальший розвиток міжнародних ПС
- Розвиток національної ПС «Простір»
- Розвиток E-money
- Розвиток альтернативних небанківських ПС



3 Інфраструктура

- Розвиток мережі POS-терміналів у комерції
- Розвиток електронних каналів прийому платежів, в т.ч. mobile payments

4 Звички споживачів та мотивація

- Підвищення рівня обізнаності про безготівкові розрахунки та фінансової грамотності, зняття страховів
- Мотивація користувачів для використання безготівкових розрахунків

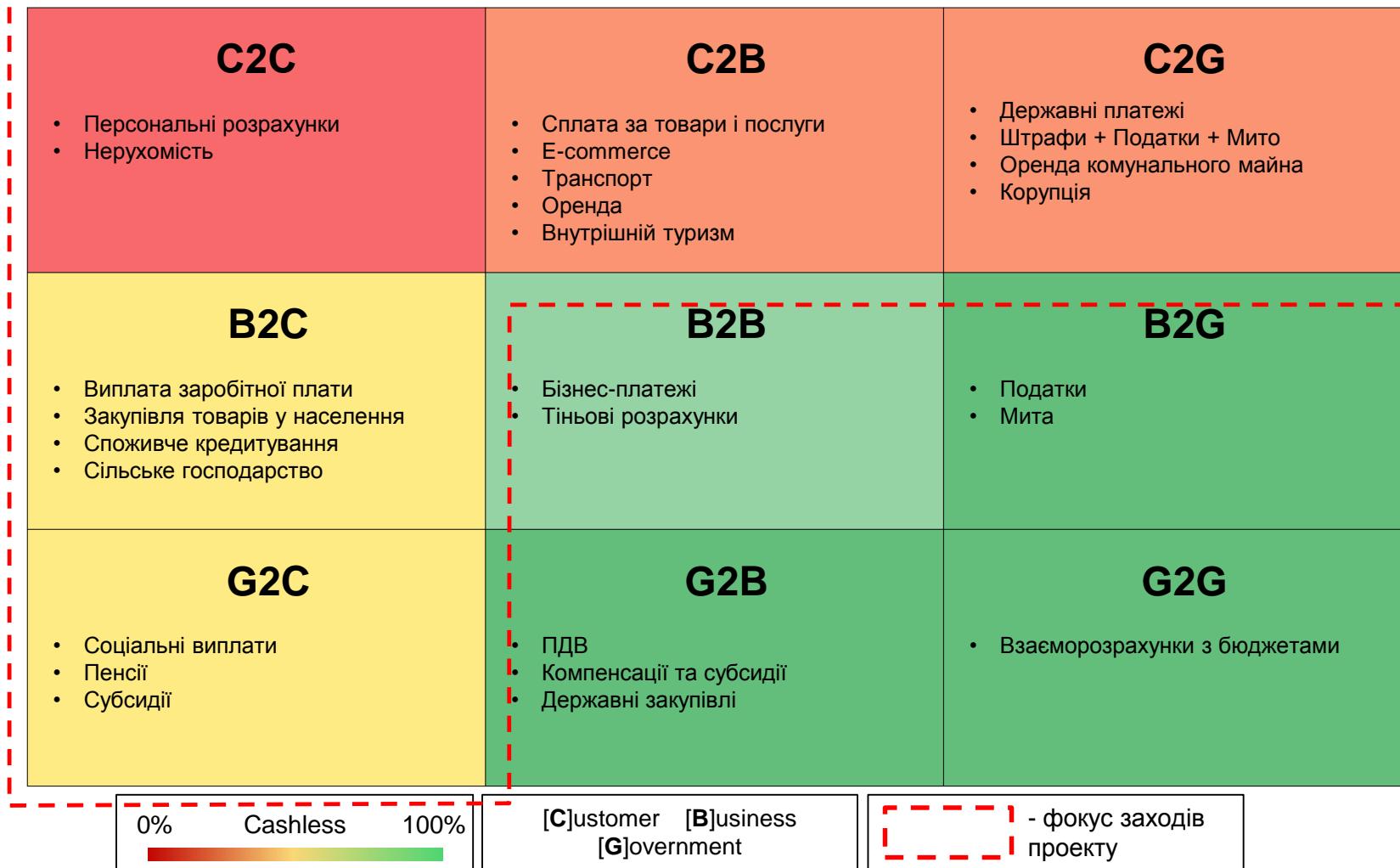
Частина проекту С.1
Фінансова грамотність

! Поступове зниження частки готівкового обігу на користь безготівкового має забезпечуватись з урахуванням загального стану економіки шляхом створення економічних стимулів розвитку безготівкових розрахунків



Всі потреби в розрахунках можуть бути сегментовані у 9 груп за учасниками

Матриця платежів за учасниками та напрямками розвитку щодо зниження готівкових розрахунків



Основний фокус заходів у рамках проекту спрямовуватиметься на сегменти з високим рівнем готівкових розрахунків – операції фізичних осіб



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

1

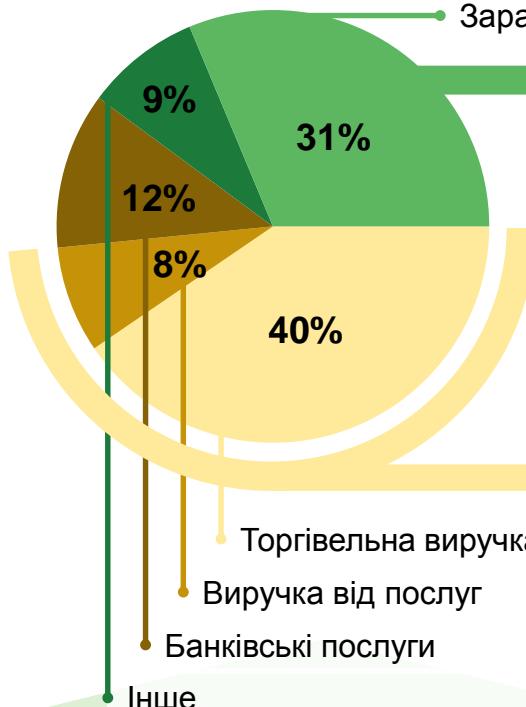
Попит на готівку



Найбільшими споживачами готівки в Україні є фізичні особи

Надходження готівки до банків

$\Sigma = 1\,403$ млрд. грн. (2015)

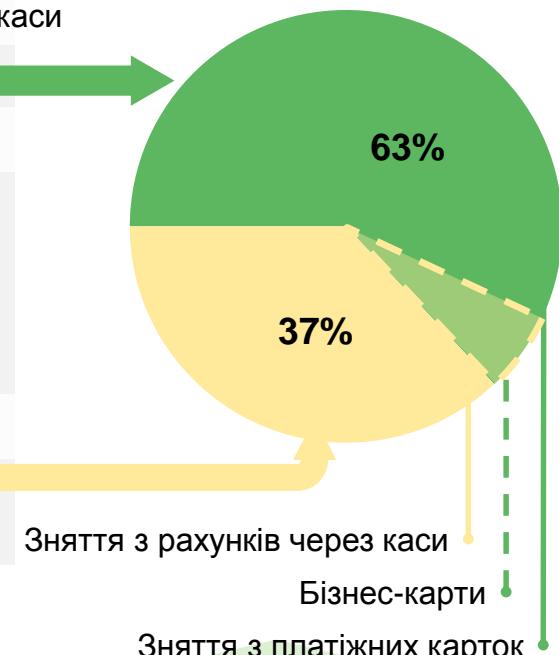


Торгівельна виручка, яка надходить від фізичних осіб, є основним шляхом вилучення готівки з обігу

БАНК

Видача готівки банками

$\Sigma = 1\,403$ млрд. грн. (2015)



Найбільша кількість готівки видається через платіжні картки

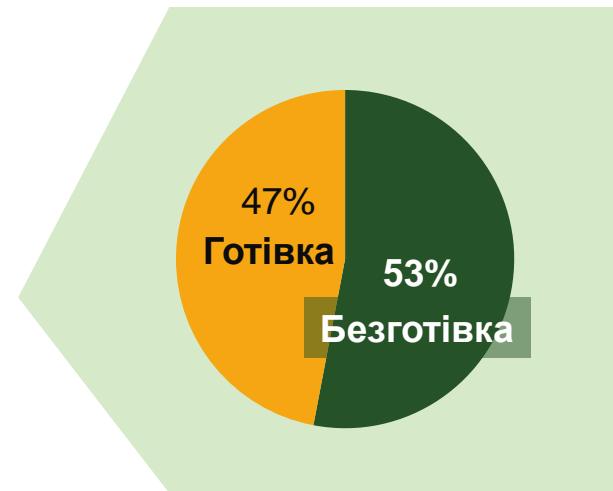
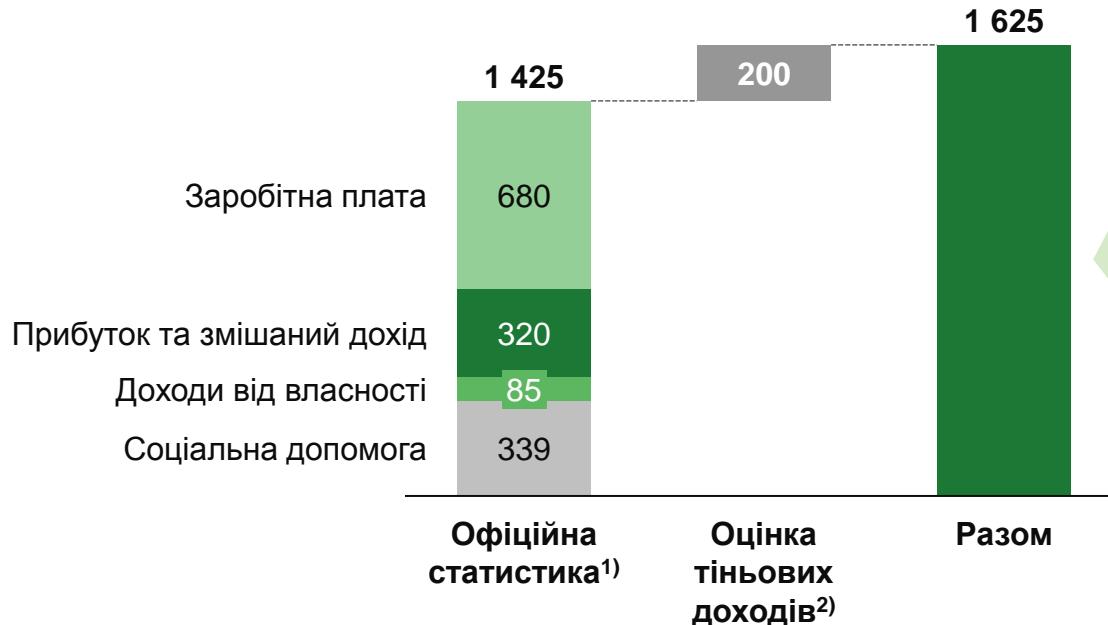


Подальше стимулювання виплати заробітної плати через платіжні картки та переведення торгівельної виручки у безготівкову форму є пріоритетом реалізації проекту



Значна доля фізичних осіб продовжує отримувати доходи готівкою

Доходи населення України за 2015 р., млрд. грн:



- Незважаючи на широке розповсюдження зарплатних проектів, частина офіційних зарплат продовжує виплачуватись **готівкою**
- Більшість пенсіонерів досі отримує пенсії через мережу «Укрпошти» **готівкою**
- «Сіра» зарплата виплачується **готівкою**



Необхідні комплексні заходи із стимулювання виплати пенсій, соціальних платежів та заробітних плат у безготівковій формі

Джерело:

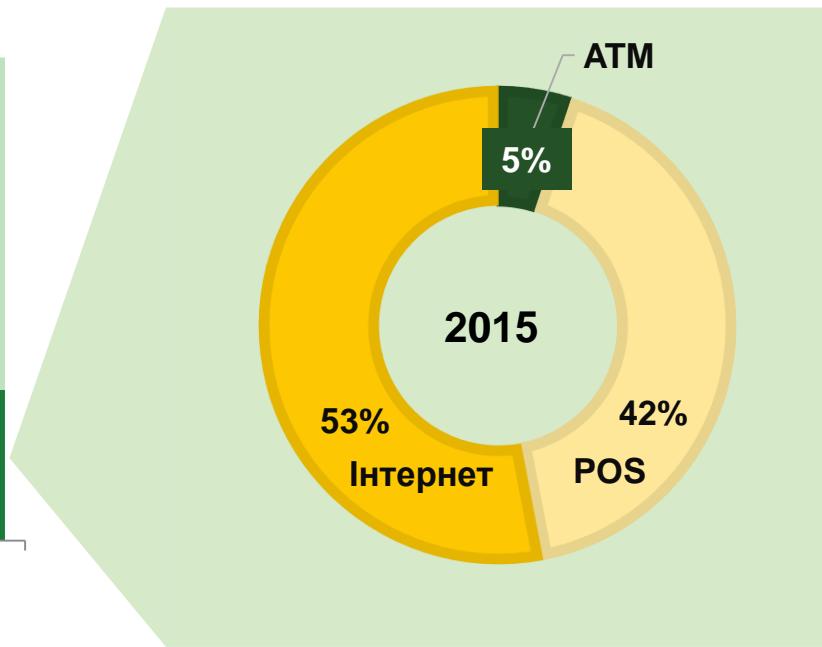
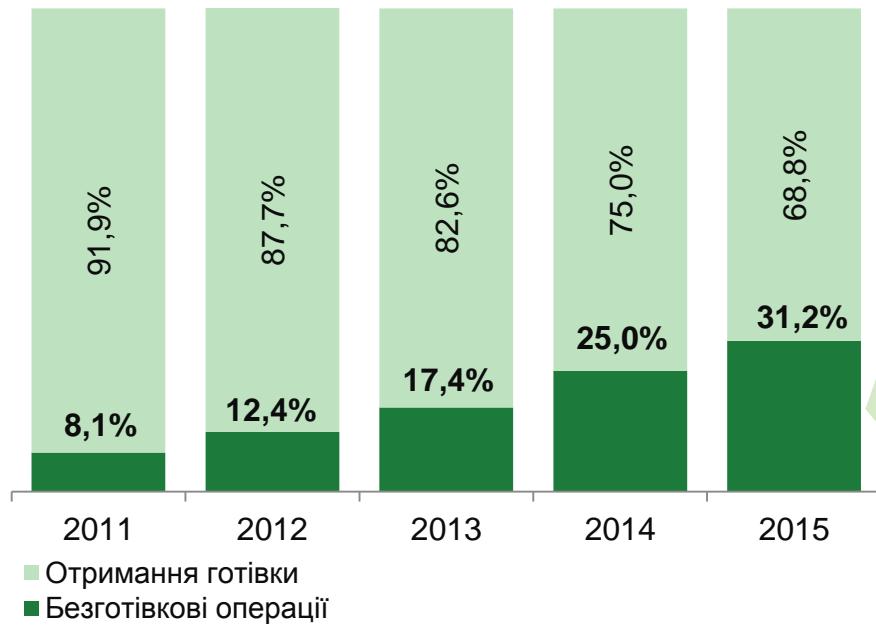
¹⁾ Державна служба статистики

²⁾ Оцінка Міністерства фінансів України, січень 2015 р.



Протягом останніх років в Україні спостерігається стабільний позитивний тренд зростання частки безготівкових операцій

Динаміка безготівкових платежів з використанням карток в Україні, за обсягом ¹⁾



- Нові покоління клієнтів створюють попит на сучасні банківські сервіси
- Банки задовольняють попит новими технологіями та розвитком інфраструктури, що полегшує здійснення безготівкових транзакцій



Поточний ріст зумовлений потребами ринку та може бути додатково збільшений завдяки комплексному підходу та стимулюванню безготівкових транзакцій

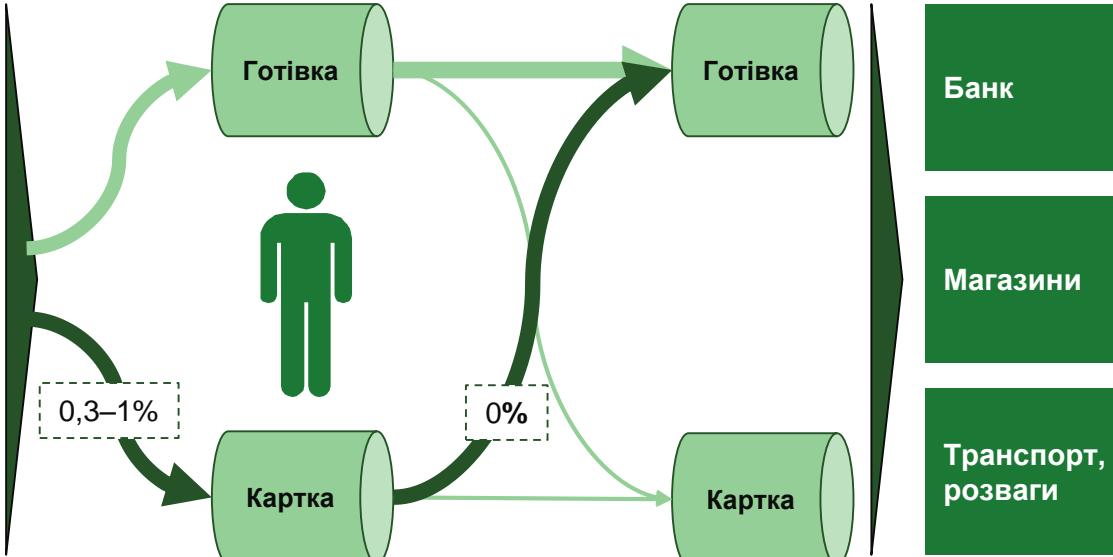


Відсутність комісії за зняття коштів із зарплатної карти стимулює знімати кошти готівкою

Заробітна
плата

Пенсія

Соціальні
та інші
виплати



Можливі заходи в рамках проекту

- «впровадження комісії» на операції зі зняття зарплатних коштів через банкомати
- відміна комісії за зарахування готівкових коштів на зарплатні картки
- Додаткова фінансова мотивація безготівкових розрахунків

- Для платіжних карток, що використовується для виплати заробітної плати, застосовуються тарифи, за якими стягується **комісія за зарахування коштів** (тобто **плата за обслуговування картки покладається на працедавця**). Держатель знімає готівку у мережі банкоматів безкоштовно
- Безкоштовна конвертація**, помножена на недостатній розвиток інфраструктури підштовхує користувачів **переводити гроші в готівкову форму**

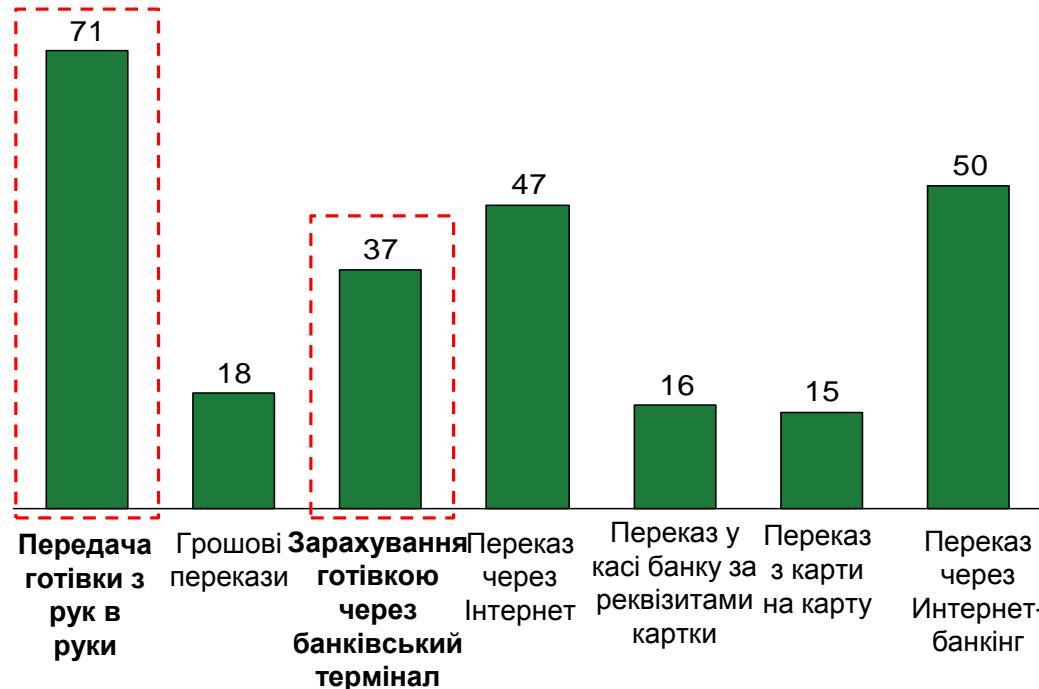


Історично встановлені умови та комісії при зарахуванні коштів на зарплатні рахунки повинні бути переглянуті



Незважаючи на розвиток технологій, основною формою розрахунків між фізичними особами залишається готівка

Способи передачі грошей між фізичними особами,
% респондентів, які стикалися з вказаною ситуацією за останній рік¹⁾



Можливі заходи в рамках проекту

- поширення серед населення інформації щодо прогресивних видів безготівкових розрахунків
- стимулювання безготівкових розрахунків типу P2P-переказів



Вплив на звички споживачів через заохочення та створення умов для зручних розрахунків є ключем для зниження використання готівки в сегменті

Джерело:

¹⁾ GFK Ukraine для Visa / Платежные карты: барьеры и мотивы использования:

Питання анкети: Скажите, пожалуйста, как вы совершали передачу денег в этих ситуациях? Отметьте все способы, которые подходят



Переказ коштів як правило означає приймання та видачу готівки



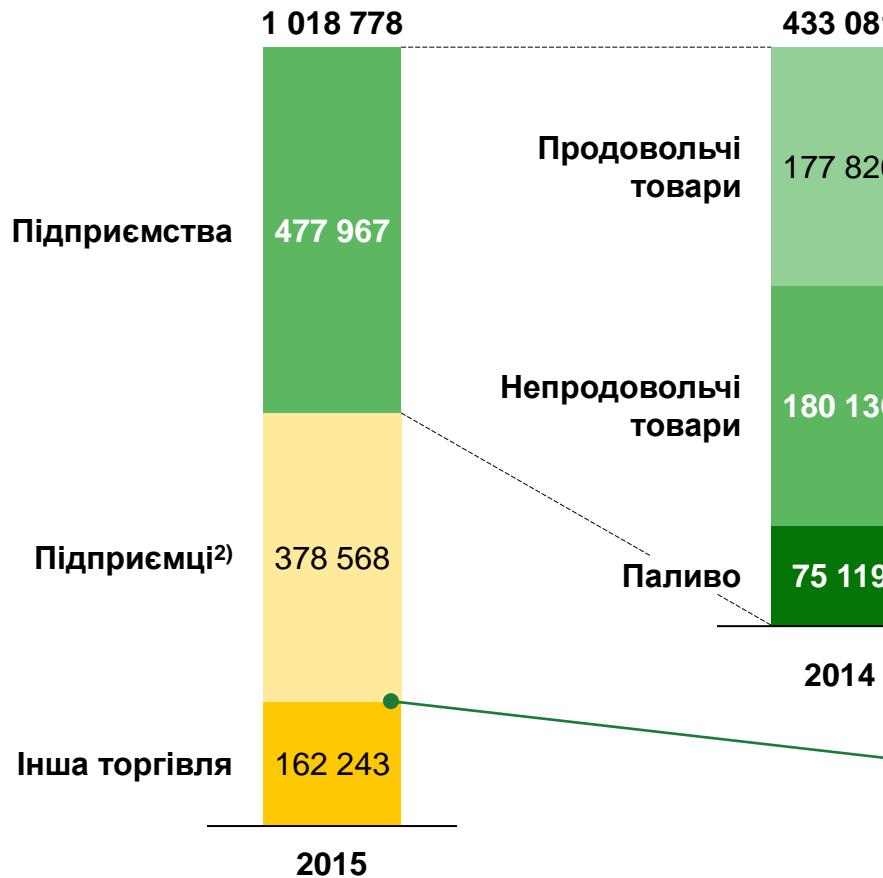
- Зазвичай відправник передає, а отримувач **приймає переказ готівкою**
- Грошові перекази здійснюються **без зарахування на поточні рахунки осіб**

! Слід погуляризувати переказ грошей через Інтернет-банкінг, як альтернативу використання систем переказу готівки

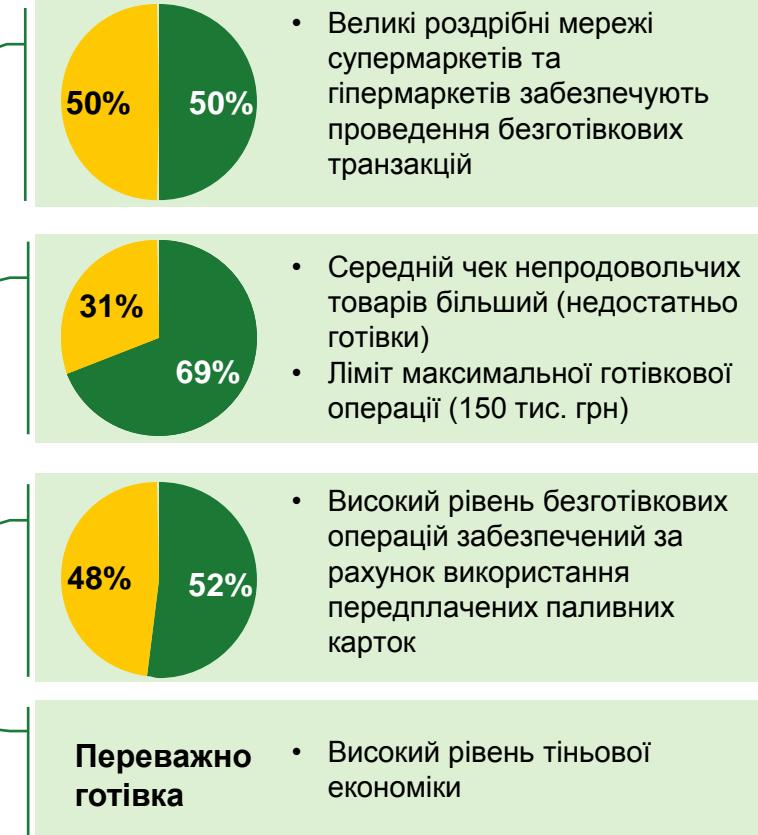


Підприємства забезпечують високий рівень безготівкових розрахунків, а зоною розвитку є приватні підприємці

Роздрібна торгівля в Україні (товари), млн. грн.



Готівка / Безготівка (за сумою)¹⁾

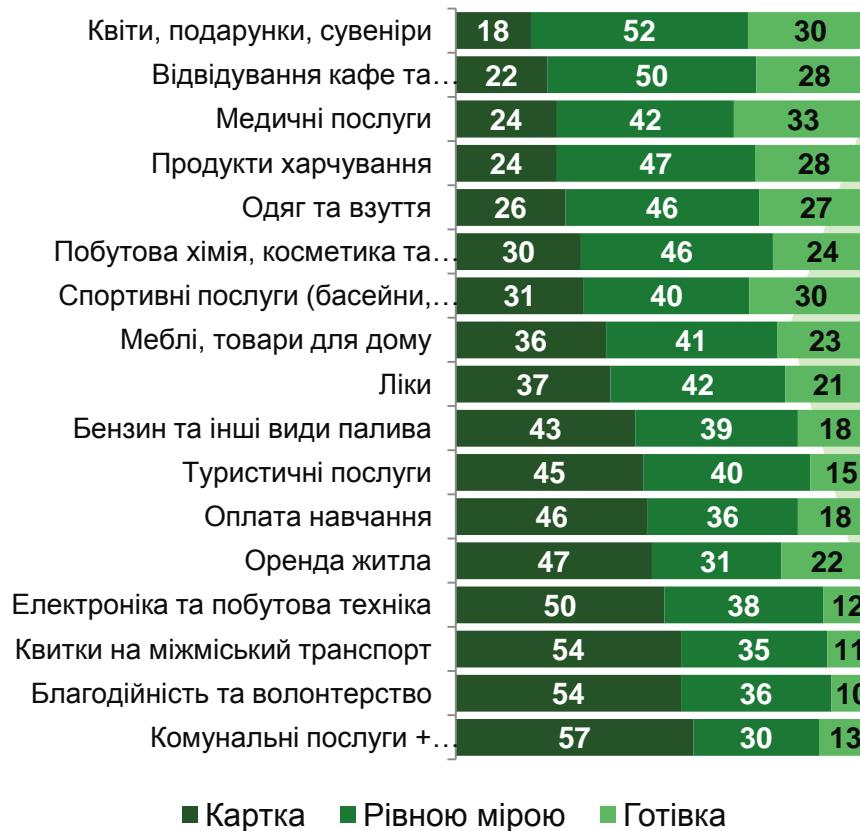


Подальше поширення та розвиток мережі POS терміналів у малій та середній комерції є ключовим напрямком для зниження готівкового обороту



Рівень використання електронних платежів у деяких сегментах становить менше 20%

Використання готівки та електронних платіжних засобів для оплати повсякденних витрат, (2015 р.), % респондентів¹⁾



Причина використання готівки для С2В платежів (2015 р.), % респондентів¹⁾



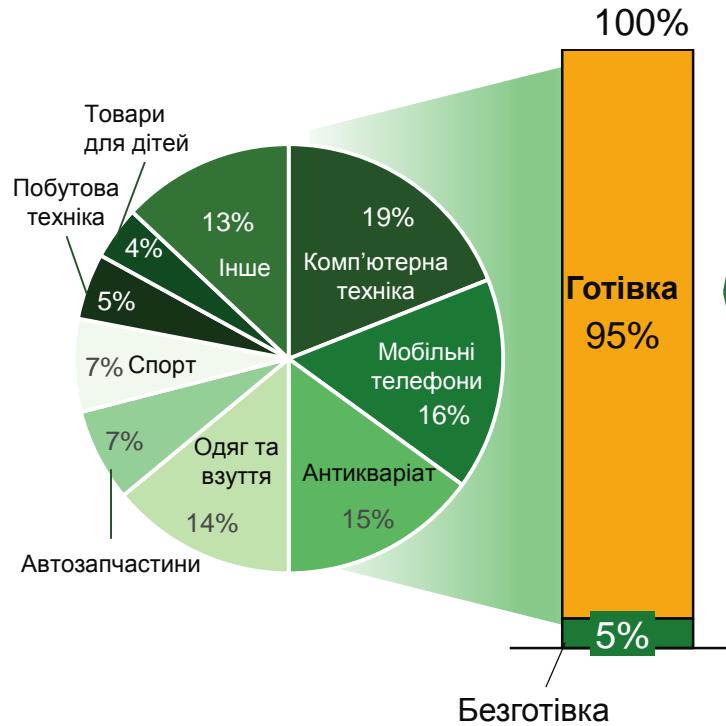
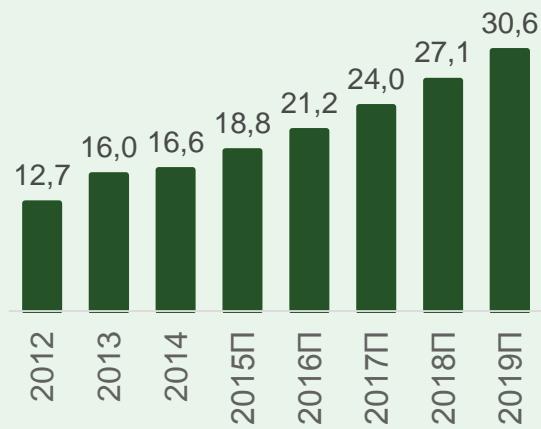
! Для більш активного використання електронних платіжних засобів необхідно забезпечити подальший розвиток інфраструктури, а також сприяти розвитку фінансової грамотності



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

Кур'єри – найбільш зростаючий сегмент бізнесу, що працює через готівку

Обсяг ринку інтернет-рітейлу України, млрд грн.:¹⁾



Можливі заходи в рамках проекту

- прирівнювання POS-терміналів до РРО
- законодавче стимулювання для **використання POS-терміналів кур'єрами**
- впровадження **обов'язкової передоплати через сайт**
- прийняття **платежів через мобільний телефон**

! Необхідно підвищувати ступінь мотивації та контролюваності у сфері безготівкових розрахунків у інтернет-торгівлі та доставки

Джерело:

¹⁾ Огляд ринку e-commerce від EY, Інтернет-статті, прес релізи



Використання готівки дешевше для учасників ринку ніж електронні транзакції

Вартість готівки для учасників ринку



Касове обслуговування,
транспортування:

0,1–0,3%



РКО, витрати на збереження та
транспортування:

0,1–0,5%

Середня вартість
безготівкової транзакції для
торговця 1,4%

Можливі заходи в рамках проекту

- Підвищення вартості готівкових транзакцій
- Підвищення вартості обслуговування готівкового обороту



- Послуги із забезпечення готівкового обігу (зокрема, інкасація, видача готівки через банкомати) надаються за цінами, що є нижчими від їх собівартості
- Підвищення вартості готівки може знизити рівень обігу та контролю за готівкою банківською системою (виведення в тіньовий сектор)

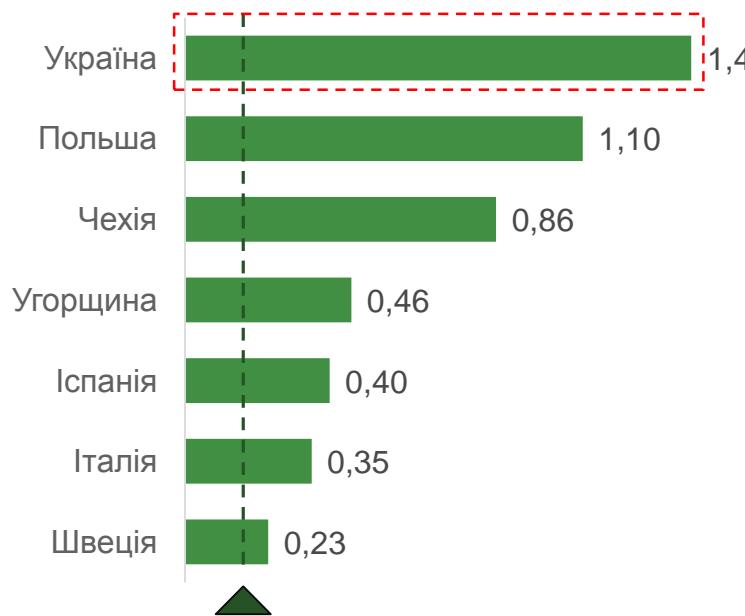


З метою створення умов для розвитку СІТ компаній необхідно приведення тарифів на послуги з інкасації коштів, а також послуги, на які інкасація має опосередкований вплив, до економічно обґрунтованих



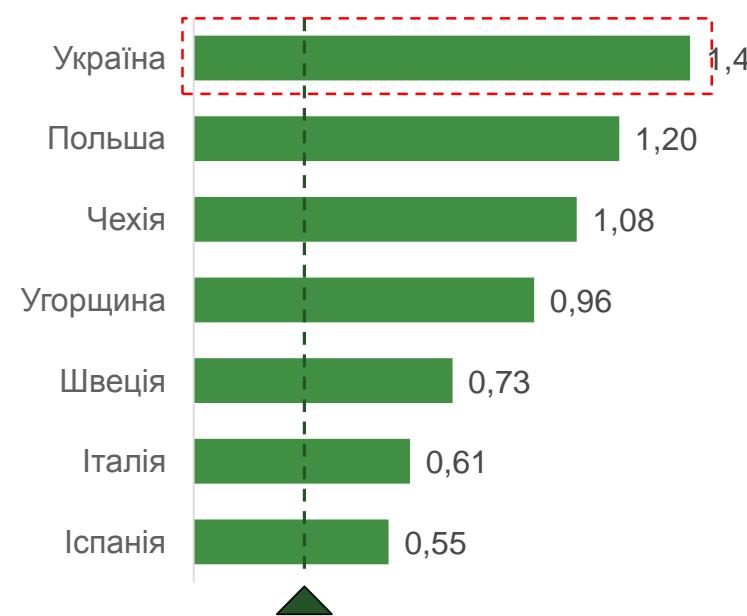
Компанії не мотивовані використовувати електронні канали через високі комісії по операціях МПС (interchange)

**Interchange комісія по дебетових картках
(2014 р.), % від суми¹⁾**



Обмеження interchange комісії по дебетових картках у ЄС – 0,2%

**Interchange комісія по кредитних картках
(2014 р.), % від суми¹⁾**



Обмеження interchange комісії по кредитних картках у ЄС – 0,3%

Починаючи з грудня 2015 г. Європарламент обмежив розмір комісії (interchange fee) – 0,3% для кредитних і 0,2% для дебетових карток²⁾



Розглянути можливість поступового зниження комісії (interchange fee) для кредитних і дебетових карток з урахуванням інтересів учасників ринку

Джерело:

¹⁾ McKinsey (Finalta), проектна команда

²⁾ Regulation (EU) 2015/751 On interchange fees for card-based payment transactions

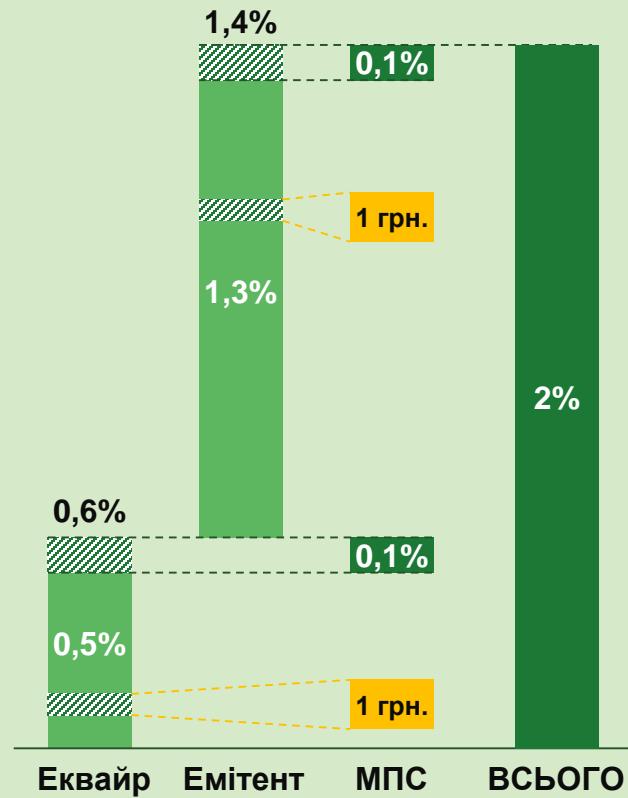


Безготівкова оплата вартості товару чи послуги невигідна продавцеві

Середня вартість торгівельного еквайрингу в Україні становить 2% від обороту + 300 гривень за оренду терміналу на місяць

! Платіж interchange (кошти, які сплачуються еквайром банку емітенту) становлять дві третини від платежу, що стягується з торговця

Поділ комісії за здійснення платежу учасниками



Слід переглянути підходи до правил прозорості у ціноутворенні при встановленні вартості безготівкових транзакцій



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

2

Розвиток безготівкових транзакцій



Впровадження нових технологій потребує підтримки та лідерства за деякими напрямками

		Лідери	Потенціал поширення ¹⁾	Заходи для розвитку
Фізична присутність	Платіжні картки	Міжнародні системи Внутрішні	<ul style="list-style-type: none"> Visa MasterCard Простір 	<p>Не потребує стимулування</p> <p>✓ Є ключовим елементом для зниження вартості операцій</p>
	Альтернативні технології	QR рахунки інше Мобільні платежі	<ul style="list-style-type: none"> Немає лідера Київстар Водафон 	<p>Потребує створення єдиної бази опрацювання рахунків</p> <p>✓ Технології на початковій стадії розвитку</p>
Віддалені операції	Одноразові	WEB Internet-banking Mobile banking	<ul style="list-style-type: none"> Visa verified MC security Privat24 AlfaBank 	<p>Не потребує стимулування, але необхідне впровадження засобів безпеки</p> <p>Не потребує стимулування</p> <p>Не потребує стимулування</p>
	Регулярні	Міжнародні оператори Direct debit	<ul style="list-style-type: none"> PayPal Skrill Portmone 	<p>✓ Потребує підтримки для виходу на ринок України</p> <p>✓ Потребує лідерства в поширені білінгових послуг</p>

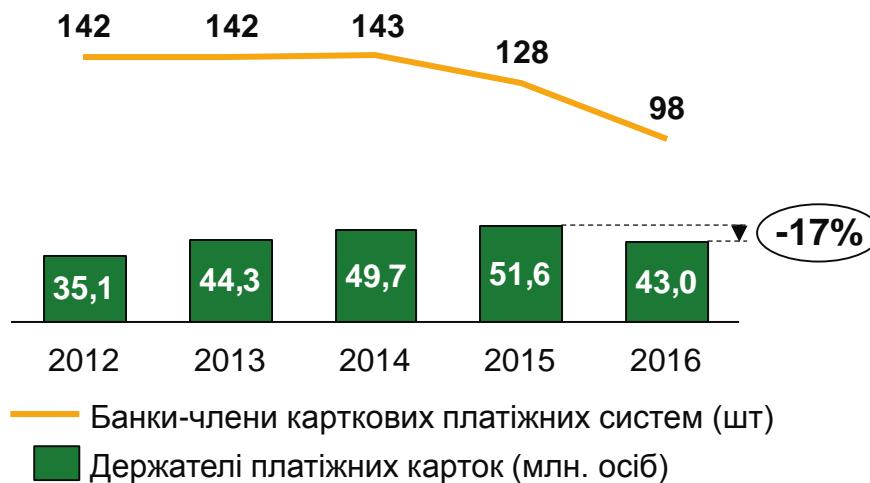


Злагоджені дії учасників ринку та державних органів є необхідною складовою для досягнення цілей проекту



Виведення банків з ринку суттєво знизило кількість держателів платіжних карток

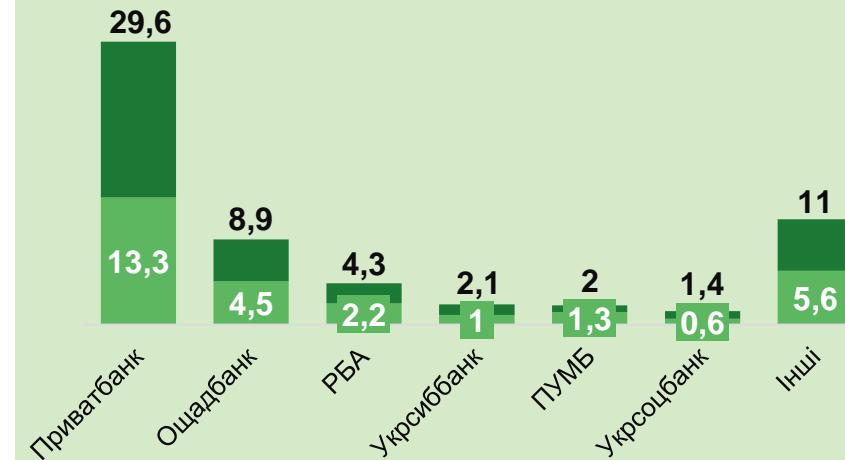
Держателі платіжних карток та банки-члени карткових платіжних систем



Кількість платіжних карток в обігу (млн. шт.)



У розрізі банків (млн. шт.)

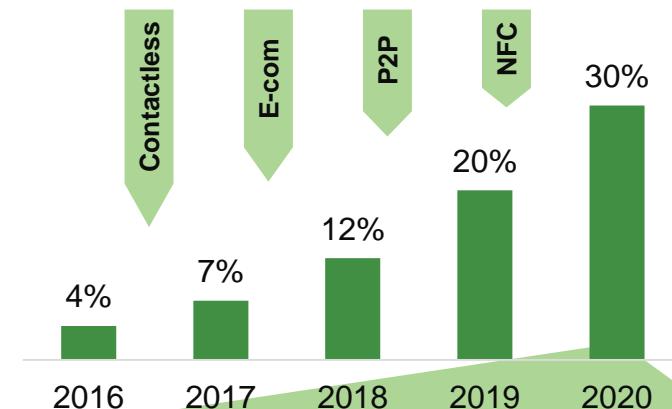


Перерозподіл ринку, що займали ліквідовані банки, є основною стратегією розвитку платіжних карток



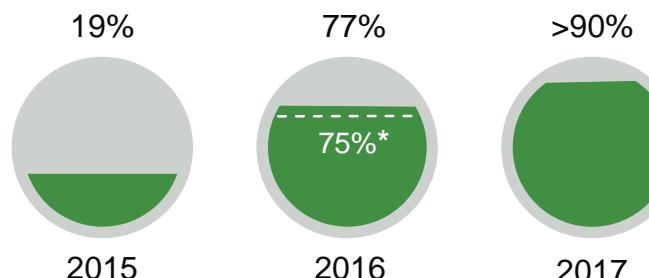
Подальший розвиток національної платіжної системи «ПРОСТИР» є стратегічним пріоритетом для України

Зростання частки карток ПРОСТИР на ринку



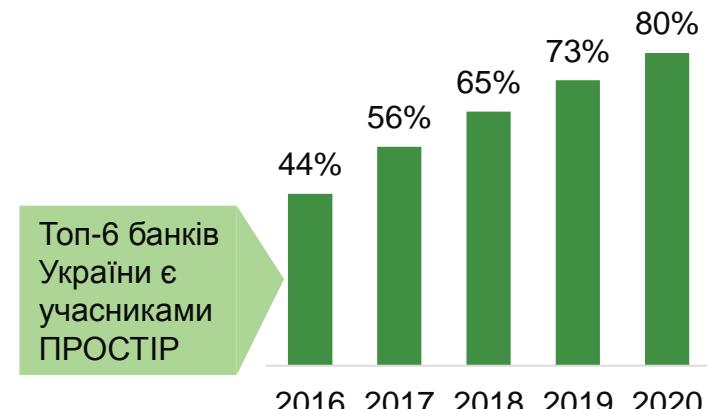
- Комплексний вплив технологій, впроваджених у 2016-2019 рр
- Маркетингове просування ПРОСТИР та підвищення лояльності ринку
- Оптимізація тарифної політики та ставок interchange
- Взаємодія з МПС

Прийом карток ПРОСТИР у мережі банкоматів



Приєднання комерційних банків до ПРОСТИР, веде до розширення еквайрингової мережі та збільшення частки карток на платіжному ринку України

Зростання частки банків-учасників ПРОСТИР



Топ-6 банків України є учасниками ПРОСТИР

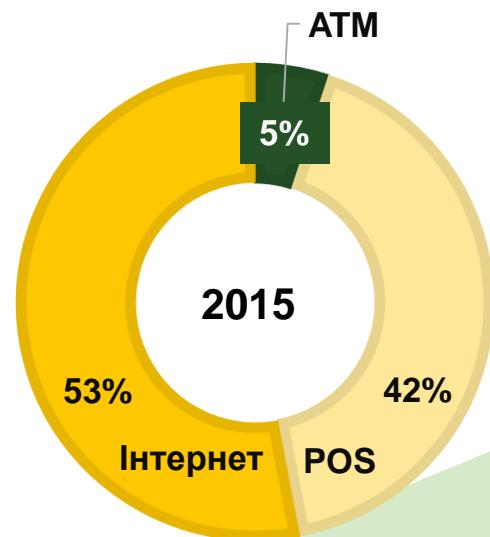
Прийом карток ПРОСТИР у торгівельно-сервісній мережі



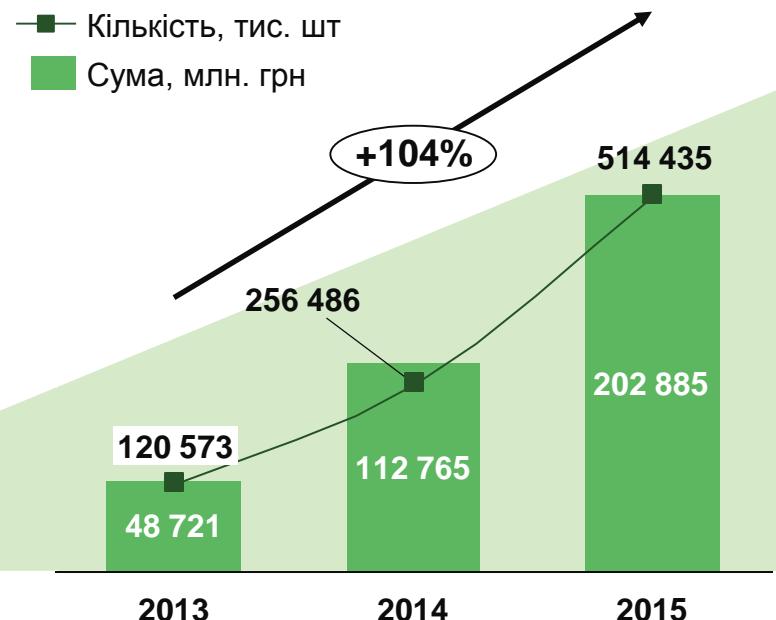


Більше половини усіх безготівкових транзакцій проводиться в мережі Інтернет

Безготівкові розрахунки в Україні



Інтернет-платежі в Україні



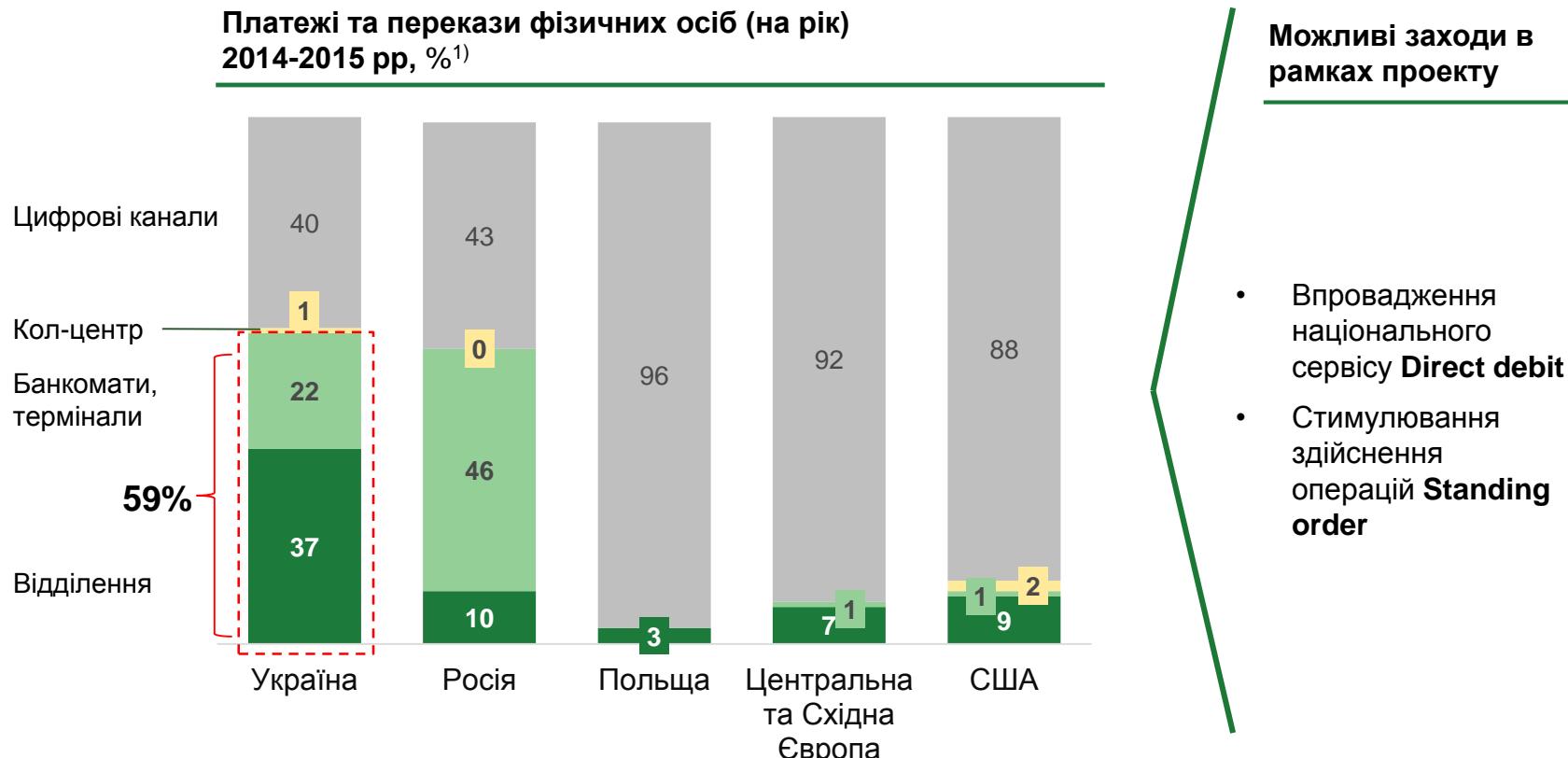
- Темпи зростання платежів через мережу Інтернет щороку збільшується. Кількістю операцій та загальна сума подвоюється щороку
- Кількість магазинів електронної торгівлі (комерції), які обслуговували платіжні картки в Україні на 1 січня 2016 року становила 2 915 од.



Інтернет стане абсолютно домінуючим способом здійснення безготівкових транзакцій в найближчі роки



Оплата комунальних послуг здебільшого виконується готівкою у відділеннях та через термінали



- **59% оплат комунальних послуг** проходить через термінали, банкомати та відділення – в більшості випадків **готівкою**
- Велика частка цифрових каналів у розвинутих країнах обумовлена наявністю сервісів **автоматичної оплати рахунків без участі клієнта**



Створення централізованої білінгової системи опрацювання рахунків є необхідною умовою вирішення питань оплати комунальних послуг



Direct Debit є ключовим елементом за напрямком розвитку автоматичних платежів

Direct Debit

Договірне списання коштів, що дозволяє здійснювати оплату на підставі отриманих банком платіжних вимог чи реєстру платіжних вимог від сторонніх юридичних осіб

Уповноважує банк на здійснення договірного списання



Після ініціювання кредитором платежу, банк кредитора запитує необхідну суму через розрахунково-кліринговий центр у банка боржника. Банк боржника перераховує кошти з рахунку боржника згідно виставлено запиту на рахунок кредитора у його банку.

Виконання платежів через Direct debit відбувається автоматично та не потребує надання додаткових документів чи погодження боржником платежу. Контроль виконання покладається на банк



Функцію розрахункового та клірингового центру може виконувати НБУ



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

3

Інфраструктура

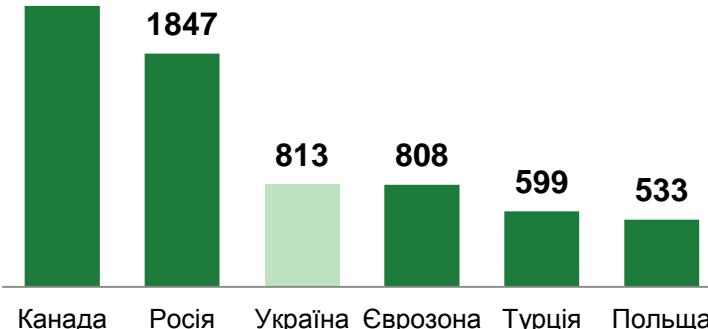


За показниками розвитку інфраструктури Україна поступається країнам Європи

Кількість банкоматів

на 1 млн. населення у 2014 р., шт.¹⁾

2223



Кількість POS-терміналів

на 1 млн. населення, тис. шт.²⁾

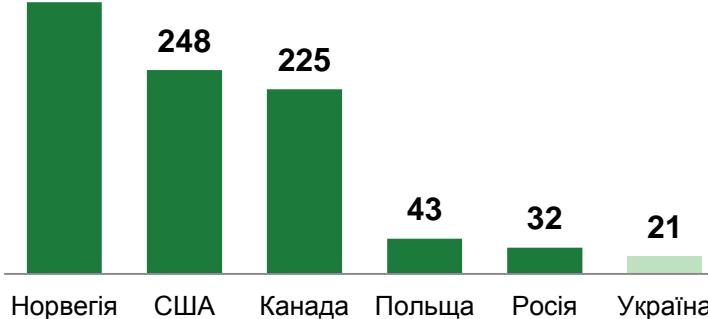
43,6



Кількість безготівкових операцій

на душу населення, шт.³⁾

331



Розмір лімітів за розрахунками

готівкою, євро⁴⁾

-59%

6124



В Україні високе проникнення банкоматів, проте за іншими показниками інфраструктура платежів менш розвинута, ніж в країнах Європи

Джерело:

¹⁾ World Bank // <http://data.worldbank.org/indicator/FB.ATM.TOTL.P5>

²⁾ за даними Проекту продуктивності McKinsey (Finalta) 2015 рік

³⁾ дослідження Riksbank (Швеція)

⁴⁾ НБУ



Доступ держателів платіжних карток до готівки простіший, у порівнянні із розвинутими країнами

Банкоматна мережа, шт. на 1 млн. населення, 2015 рік:

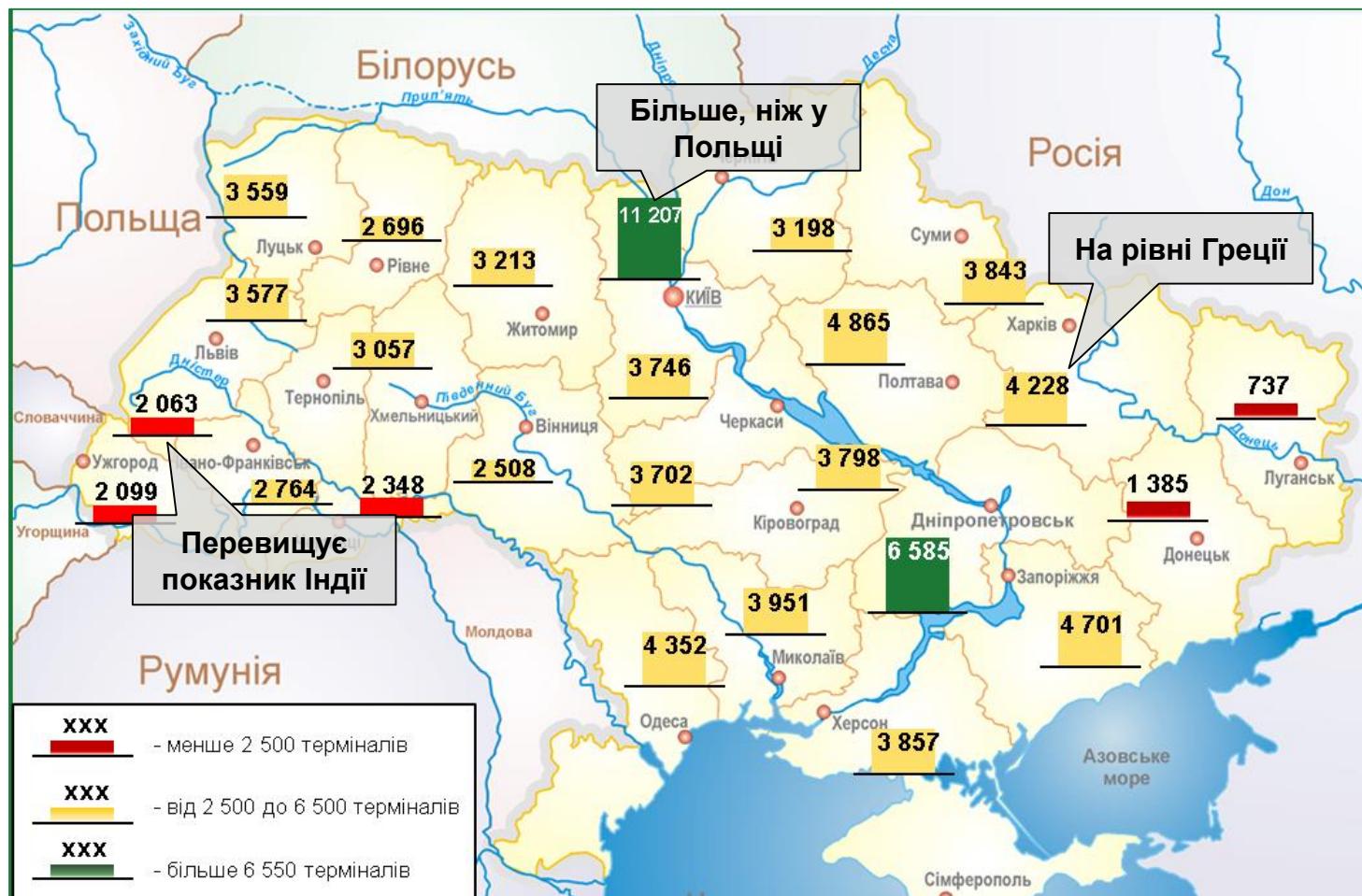


- !** В Україні рівень розвитку банкоматної мережі випереджає розвинуті країни та не потребує додаткового фокусу в рамках проекту



Низький рівень проникнення POS терміналів в Україні створює передумови для існування готівкою наасичної економіки

Інфраструктура прийому платежів в Україні (POS), шт. на 1 млн. населення, 2015 рік:



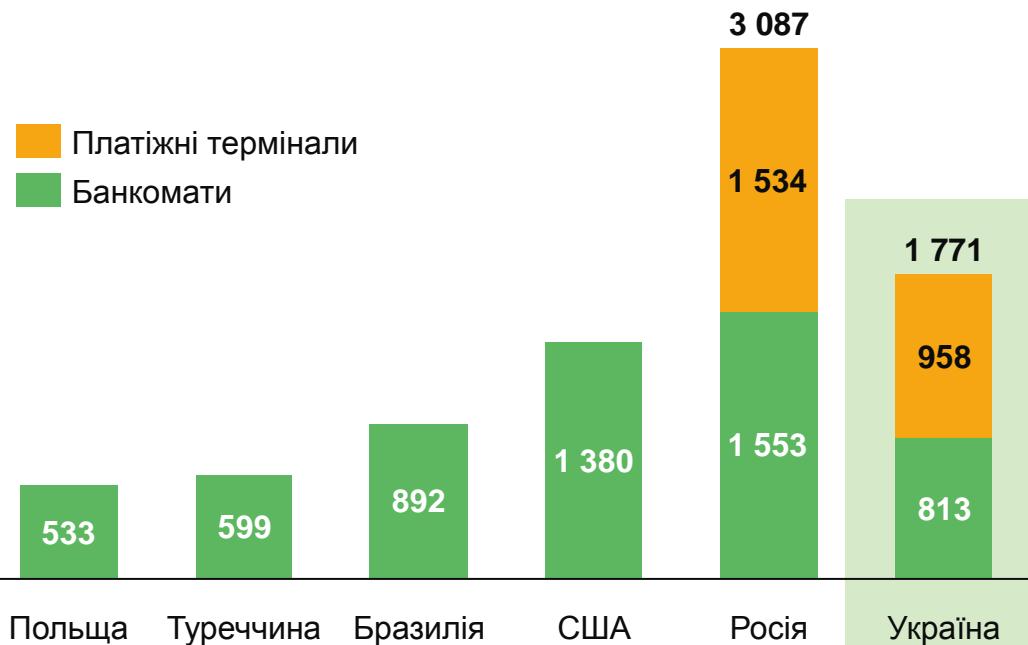
В регіонах України низьке проникнення POS терміналів для оплати товарів та послуг, що вимагає координації дій учасників та додаткових ініціатив



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

Платіжні термінали в Україні активно розвиваються через низький рівень розвитку електронних каналів

Кількість банкоматів та терміналів
на 1 млн. населення у 2014 р., шт.¹⁾



Обсяг прийнятої готівки через
банкомати та термінали млн. грн



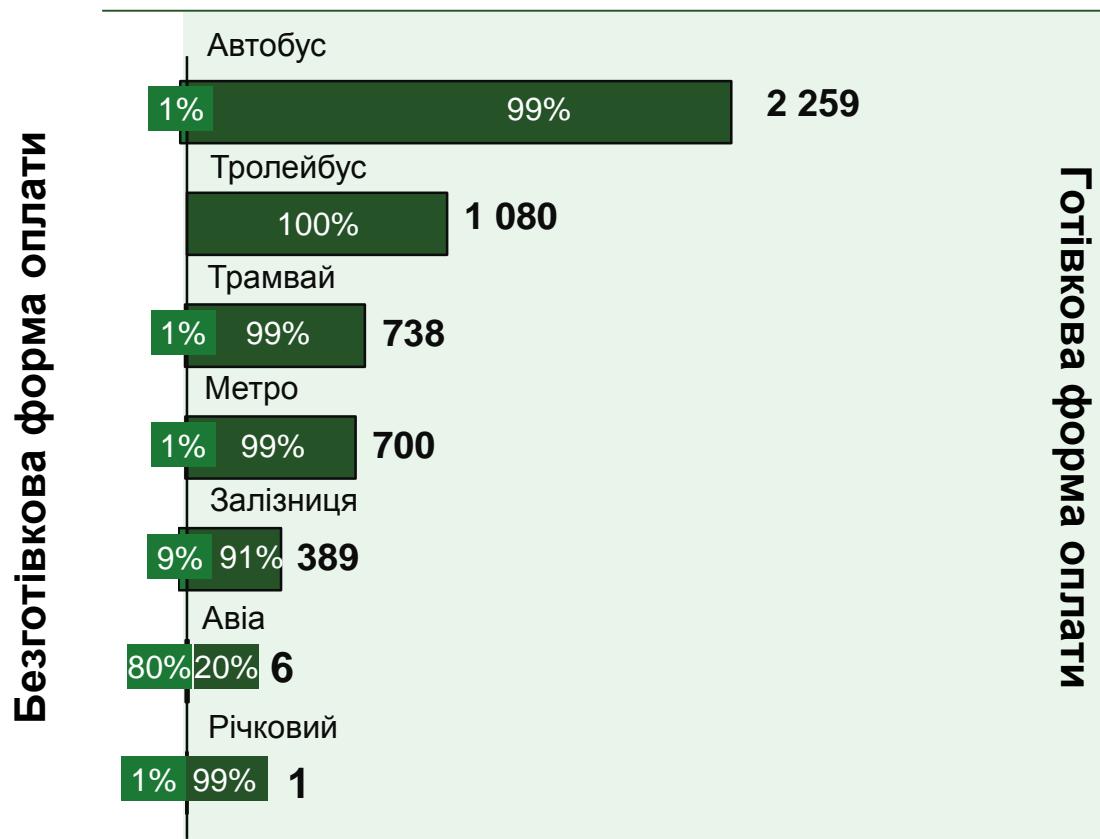
- Широке **розповсюдження платіжних терміналів в Україні нетипове для розвинутих країн і є результатом відсутності альтернативних платіжних сервісів**
- Приріст платіжних операцій вказує на наявний незабезпечений високий попит операцій, який **не задоволений електронними каналами**

! Комплексний розвиток сервісів прийому безготівкових платежів зробить платіжні термінали не актуальними



Транспорт – найбільш масовий сегмент по кількості розрахунків, що використовує готівку

Перевезення пасажирів за видами транспорту в Україні
(2015 р.), млн. чол.



¹³ урахуванням перевезень пасажирів міською електричкою

²³ урахуванням обсягів автомобільних пасажирських перевезень (автобусами), виконаних підприємцями малого бізнесу – фізичними і юридичними особами.



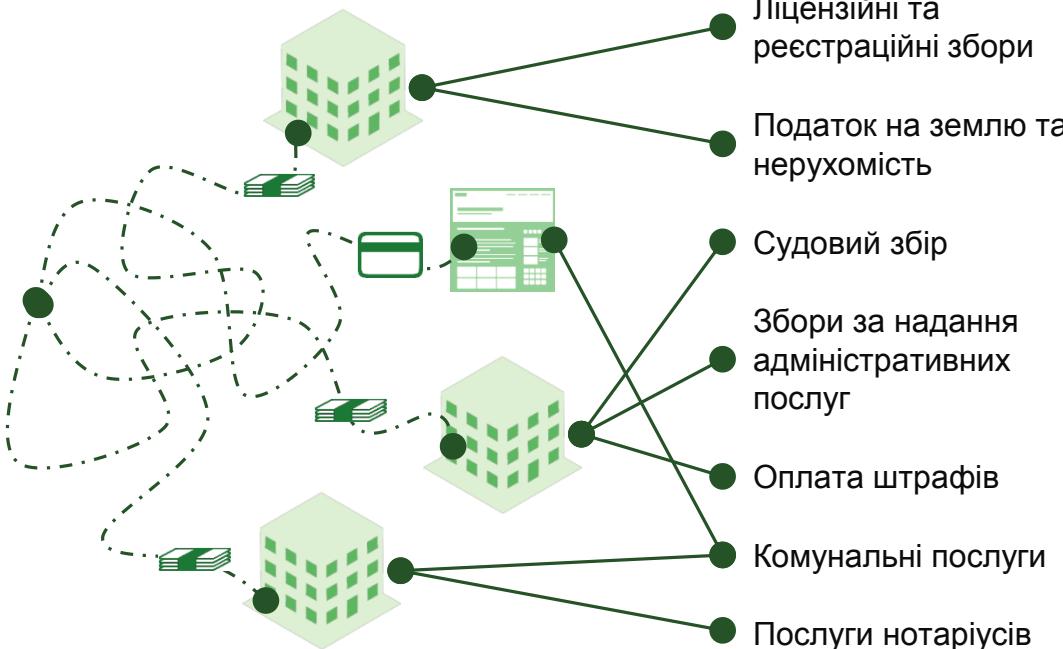
Витрати на транспорт відбуваються щоденно – переведення у безготівкову форму є одним з пріоритетів зниження обороту готівки

Можливі заходи в рамках проекту

- впровадження єдиних електронних талонів для міських видів транспорту з поповненням безготівково онлайн або через термінали самообслуговування (приклад – Oyster card Англія)
- обладнання кондукторів читувачами карток



Послуги, що надаються державою, здебільшого оплачуються готівкою



Можливі заходи в рамках проекту

- впровадження сервісу **direct debit** та постійно діючих платіжних доручень (**standing order**)
- відкриття єдиного **веб-порталу** для оплати усіх послуг, що надаються державою
- скасування статусу **квитанції** як єдиного **підтверджуючого документа** через створення єдиного реєстру квитанції



Усі форми розрахунків з державними органами повинні бути переведені в електронні канали



Суміщення функціоналу РРО із POS-терміналом



Покладення функції фіскалізації РРО (реєстратора розрахункових операцій) на POS-термінал можливе та призведе до **полегшення ведення бізнесу** із використанням безготівкової форми оплати, в першу чергу, для малого бізнесу за рахунок трьох факторів.

Побудова архітектурного рішення обробки інформації, яке дозволить поєднати РРО та POS-термінал, є необхідним кроком для використання інших мобільних пристроїв в якості POS/PPO (наприклад, смартфонів)

Зменшення регулярних витрат торговця: наразі торговець вимушений та щомісячно сплачувати за технічну підтримку РРО (~200 грн.), та послуги інформаційного еквайру ~30 грн.)

Зменшення початкових витрат торговця при початку ведення діяльності: наразі торговець вимушений купляти пристрій РРО за власний кошт (~5500 грн.)

Звичка торговців працювати з готівкою

Витрати на доробку касових програмних комплексів, що зараз працують з РРО

Витрати компаній-розробників програмного забезпечення для POS-терміналів

Ризики



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

4

Звички споживачів та мотивація



Вплив на звички споживачів здійснюється через освіту та мотивацію

Фінансова грамотність

1



Підвищення довіри до банківської системи

- Популяризація національної валюти
- Роз'яснення стратегії банків
- Нове позиціонування та комунікація нового мандату НБУ

2



Культура управління фінансами

- Окрема дисципліна в школах
- Навчання управлінню власними фінансами

3



Фінансова мотивація

- Програми фінансового заохочення
- Податкові пільги
- Cashback
- Проведення акцій, лотерей

Мотивація

4



Зручність

- Сучасні та доступні методи оплат
- Відкриття рахунків – єдиний стандарт платежу

5



Штрафи

- Комісія за зняття коштів
- Штрафи за відмову в використанні POS

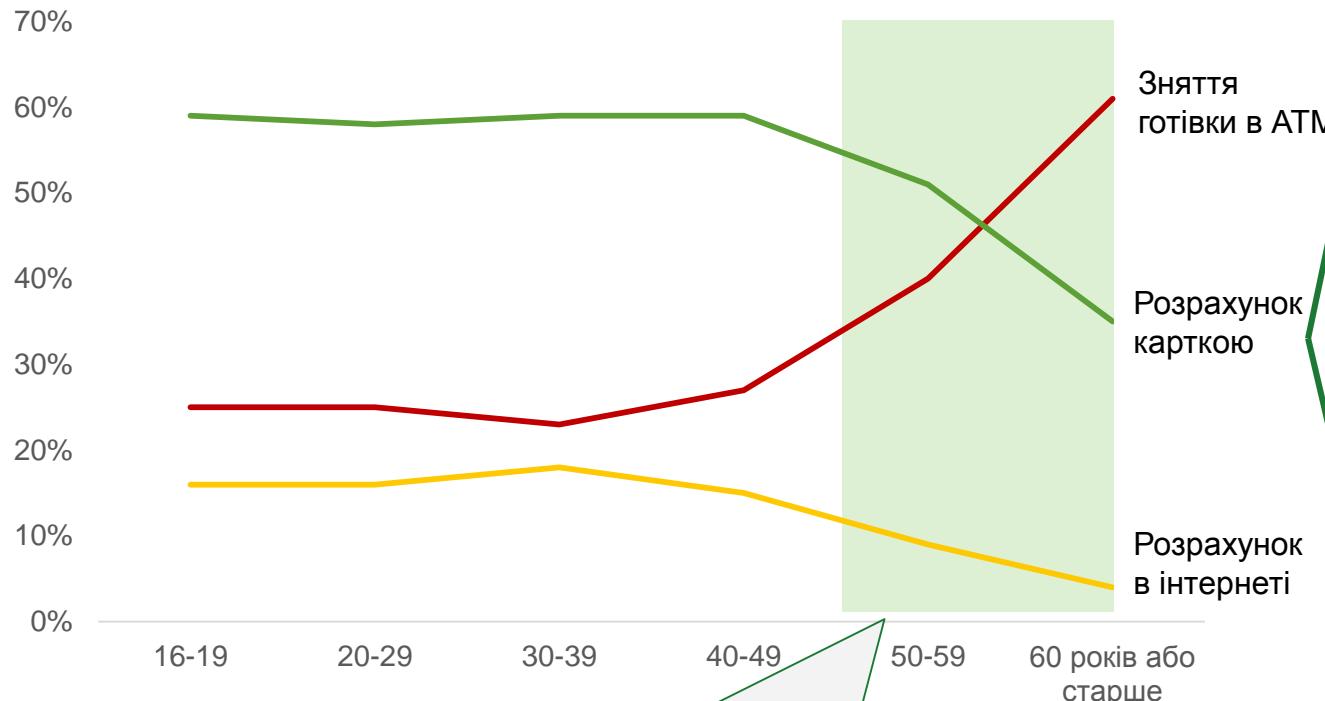


Зміна звичок споживачів та мотивація оплат у безготівковій формі має основний вплив на результати проекту



Населення України віком від 50 років потребує окремих програм для популяризації безготівкових розрахунків

Канали використання платіжної картки за віком, %



Виділяється окремий сегмент, що здебільшого використовує лише готівку

Можливі заходи в рамках проекту

- підвищення фінансової грамотності для населення віком від 50 років
- навчання та маркетингові програми для мотивації безготівкових розрахунків
- виплати пенсій та соціальної допомоги через платіжні картки



Програмою зі зменшенням готівкового обороту повинні бути передбачені окремі заходи спрямовані для населення вікової групи від 50 років



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

5

Дорожня карта



Пріоритетні дії охоплюють 5 ключових груп учасників розрахунків

1. Стимулювання безготівкових переказів P2P
2. Сприяння розвитку електронних систем інтернет-розрахунків

C2C

3. Отримання доходів виключно через платіжні картки
4. Прегляд умов та комісій при зарахуванні коштів на зарплатні рахунки
5. Підвищення вартості готівки

B2C

6. Переведення пенсій, соціальних платежів у безготівкову форму
7. Виконувати усі державні виплати через електронні канали

G2C



Реалізація зазначених ініціатив впливає на 80% грошових потоків, де на сьогодні використовується готівка

8. Всеохоплююче використання терміналів та інтернет-розрахунків
9. Мотивація розрахунків за товари та послуги
10. Зниження граничної суми готівкових операцій
11. Розвиток НПС Простір

C2B

12. Впровадження Direct Debit
13. Безготівкова оплата міських видів транспорту
14. Переведення державних платежів в електронні канали

C2G



[C]ustomer [B]usiness
[G]overnment



Дорожня карта: сектор C2C

C2C

Стимулювання безготівкових переказів P2P

1

- Створення умов для швидких та зручних розрахунків у безготівковій формі



- Забезпечення безпеки P2P розрахунків



- Маркетинг направлений на стимулювання проведення розрахунків з карти на карту P2P



Сприяння розвитку електронних систем інтернет- розрахунків

2

- Розвиток альтернативних способів розрахунків (мобільні платежі, системи інтернет-розрахунків тощо)



- Створення умов для вільного доступу систем он-лайн інтернет-розрахунків (PayPal, Google wallet, Apple pay)



- Введення віддаленої ідентифікації та верифікації клієнта (в т.ч. BankID, ЕЦП)



Відповідальний

- НБУ
- Комерційні банки
- Платіжні системи
- Мобільні оператори
- Фінансові компанії

- Комерційні банки

- Комерційні банки
- Платіжні системи
- НБУ

- Мобільні оператори
- Фінансові компанії
- USAID

- НБУ

- НБУ
- Комерційні банки



Дорожня карта: сектор B2C

B2C

Отримання
доходів
виключно
через платіжні
картки

3

Перегляд умов
та комісій при
зарахуванні
коштів на
зарплатні
рахунки

4

Підвищення
вартості
готівки

5

- Закріплення на законодавчому рівні норми щодо максимізації здійснення виплати заробітної плати за допомогою платіжних карток



- Поширення корпоративних карт



- Боротьба із зарплатами «в конверті»



- Фінансова грамотність: поширення інформації щодо переваг отримання доходів у безготіковій формі



- Мотивація фізичних осіб



- Покладення на власника (карткового) рахунку витрат за отримання грошей в готіковій формі та оплата комісійних витрат



- Фінансова мотивація: знижки, бонуси, надання додаткових сервісів при безготікових розрахunkах



- Визначення дійсної собівартості готівки



- Створення юридичних умов для розвитку СІТ компаній



Відповідальний

- Міністерство праці
- ВРУ
- Комерційні банки
- Міністерство фінансів
- НБУ
- ВРУ
- Комерційні банки
- МПС
- Комерційні банки
- Комерційні банки
- НБУ
- Комерційні банки
- МПС
- НБУ
- НБУ
- НБУ





Дорожня карта: сектор G2C

G2C

6

Переведення
пенсій,
соціальних
платежів у
безготівкову
форму

- Провадити всі соціальні виплати та пенсії через безготівкові канали



7

Виконувати усі
державні
виплати через
електронні
канали

- Передбачити обов'язок ФГВФО проводити усі виплати вкладникам неплатоспроможних банків лише у безготівковій формі



- Виплата податкового кредиту для фізичних осіб виключно у безготівковій формі



Відповідальний

- НБУ
- Мінсоц політики
- Комерційні банки
- USAID
- ПФУ
- Укрпошта

- Комерційні банки
- Укрпошта
- МПС
- USAID

- ФГВФО
- Комерційні банки

- ДФС
- Комерційні банки



Дорожня карта: сектор C2B (1/2)

C2B

8

Всеохоплююче використання терміналів та інтернет-розрахунків

- Забезпечення прийняття оплати у безготіковій формі в усіх точках продажу (включаючи альтернативні канали оплати) 
- Впровадити елементи контролю за прийняття оплат у безготіковій формі торговцями 
- Поєднання функції фіскалізації та прийому безготікової оплати в одному пристрої, в тому числі пристрой загального вживання 
- Забезпечення обов'язкової опції щодо використання платіжної картки при купівлі товарів в Інтернеті 

9

Мотивація розрахунків за товари та послуги

- Фінансова мотивація для торговців приймати безготікову форму оплати (в т.ч. податкові пільги) 
- Проведення розіграшів за чеками при оплаті в безготіковій формі 
- Проведення інформаційних кампаній та соціальна реклама, що стимулюють оплачувати товари та послуги безготіково 

Відповідальний

- Мобільні оператори
- Мінфін
- НБУ
- ВРУ
- Міністерство культури
- Ретейлери
- ДФС
- НБУ
- Ретейлери e-commerce
- Мінфін
- МПС
- Комерційні банки
- МПС
- Комерційні банки
- МПС
- USAID





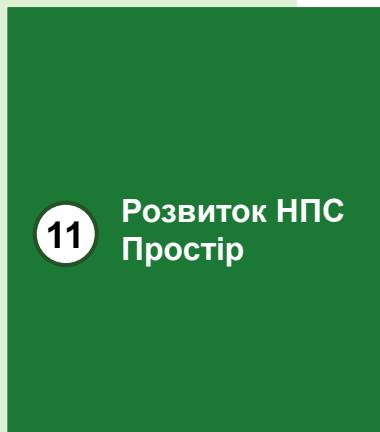
Дорожня карта: сектор C2B (2/2)



- Встановлення на законодавчому рівні лімітів для розрахунків фізичних осіб



- Забезпечення ефективного контролю за дотриманням лімітів готівкових операцій



- Розвиток технологій: contactless, e-commerce, P2P, NFC/HCE



- Підвищення конкурентоздатності та просування НПС ПРОСТИР, підвищення лояльності ринку



- Оптимізація тарифної політики та ставок interchange



- Співпраця та взаємодія з МПС



Відповідальний

- НБУ
- ВРУ
- НБУ
- ДФС
- МЮ
- Фонд держмайна України

- НБУ
- Міністерство інфраструктури
- Комунальні підприємства
- НБУ
- Рітейлери e-commerce
- Комерційні банки
- НБУ
- Комерційні банки
- НБУ
- МПС



Дорожня карта: сектор C2G

C2G

12

**Впровадження
Direct Debit**

- Створення інфраструктури для функціонування білінгової системи



13

**Безготівкова
оплата міських
видів
транспорту**

- Впровадження національного сервісу Direct debit для оплати комунальних та інших регулярних платежів



14

**Переведення
державних
платежів в
електронні
канали**

- Створення веб-порталів для оплати усіх послуг, що надаються державою (штрафів, податків, мита, зборів)



- Забезпечення підтвердження факту оплати електронними каналами (скасування статусу квитанції як єдиного підтверджуючого документа)



Відповідальний

- НБУ
- Комерційні банки
- Агрегатори платіжних сервісів
- Комунальні підприємства
- Локальні ПС
- НБУ
- Комерційні банки
- Міністерство інфраструктури
- ДФС
- МПС
- Всі державні органи
- Локальні ПС
- МПС
- Всі державні органи





НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

Додатки



НАЦІОНАЛЬНИЙ
БАНК
УКРАЇНИ

Розвиток безготівкової економіки вигідний для усіх учасників грошових відносин



Для
держави

- Підвищення бази оподаткування від прозорого ведення бізнесу
- Зниження обсягів тіньової економіки та декриміналізація
- Скорочення витрат: обслуговування грошового обігу, друк банкнот і т.ін.
- Безготівкові кошти знаходяться в економіці ($M_1 - M_0$)
- Монетизація пільг (оплата по факту використання)



Комерційний
сектор

Торговці

- Збільшення середнього чеку за кожною операцією
- Підвищення захисту від шахрайських дій (пограбування, підроблення банкнот і т.д.)

Банки

- Скорочення операційних затрат (на послуги з інкасації, касирів і т. ін.)
- Розширення клієнтської бази за рахунок додаткових переваг, акцій (cross-sales, co-brand, cash-back, rewards)
- Зростання комісійного доходу, ліквідності
- Зниження ризиків



Для громадян
України

- Підвищення захисту від шахрайських дій (пограбування, підроблення банкнот і т.д.)
- Зручність у використанні
- Доступ до додаткових сервісів та можливостей
- Можливість отримувати доходи легальним шляхом (уникнення зарплат «у конвертах»)



Впровадження проекту може зустріти ряд заперечень, які необхідно передбачити та запобігти, шляхом якісної та вчасної комунікації

	Аргументи проти	Доводи на користь
Фізичні особи	<ul style="list-style-type: none">Небажання переплачувати при безготівковій оплаті на противагу готівковим розрахункам (низька податкова культура)Страх щодо поширення особистих даних та купівельних вподобаньСтрах перед кіберзлочинністюВідсутність довіри до банківської системиВідсутність можливості використання картки у 100% оплатВартість безготівкових ресурсів вища за готівку	<ul style="list-style-type: none">Забезпечення розвитку держави та побудови кращого майбутньогоОтримання гідної пенсіїЗаконодавство України гарантує захист персональних данихПосилення фінансової грамотності серед населенняПроведено оздоровлення банківської системиМожливість використання платіжних засобів постійно зростаєЗаплановано впровадити зміни до законодавства, які забезпечать справедливу вартість розрахунків
Товарові мережі	<ul style="list-style-type: none">Уникнення оплати податківВарість безготівкових транзакцій вища порівняно з готівкоюНезручність використання або неможливість використання через низький розвиток інфраструктури	<ul style="list-style-type: none">Можливість ведення бізнесу легальним шляхомМожливість запровадження податкових пільг у майбутньомуЗаплановано зміни до законодавства, які забезпечать справедливу вартість розрахунків у різній форміЗ часом будуть прийняті заходи з боку уряду та учасників ринку щодо розитку інфраструктури